

Investment Co-Financing Facility (ICF)

Supporting Private-Sector Investment Projects to Create Sustainable Jobs for Palestine's Workforce

The Investment Co-Financing Facility (ICF) is a risk-sharing grant to support commercially sound, job-creating, private sector investments which otherwise may not be considered viable due to market and institutional failures and other Fragile Conflict Violent (FCV) risk considerations.

The ICF aims at to leverage private capital investment to create sustainable new jobs – especially for women, youth, unemployed and other vulnerable categories – by providing the marginal financing needed. F4J financing is given as a grant that could go up to 20%- 30% of the capital investment of a project. The size of the investment should be considerable with no less than \$1,000,000 on sectors such as light manufacturing, agriculture and processing, IT and technology driven sectors, clean energy, tourism.

Eligibility Criteria for Applicant

For investment applications to be qualified, the applicants would need to address the following eligibility criteria:

1. The investment project sector falls under one of the following categories: agribusiness, tourism, information technology, light manufacturing and renewable energy within jobs generating investment (not stand-alone solar project).
2. The investment project will be in West Bank and Gaza.
3. Applicants should hold an appropriate business license, registration, and be tax compliant.
4. Investment projects are abiding to the International Labor Organization (ILO) declaration on fundamentals principles and rights at work.
5. The ICF will complement the capital investment and bridge the financing gap of the investment project.
6. The total project investment is at least one million dollars.

Selection Criteria for Investment Project

1. The project is a commercially sound investment.
2. The project is likely to generate significant social and economic benefits, through job creation, especially for vulnerable groups.
3. There is potential for impact on other businesses in the value chain (horizontal and vertical) and on the broader sector within which it operates.
4. The investment project applicants are capable, competent and have proven a track-record of strong and transparent management.
5. The investment project is compliant with the World Bank Group safeguard policies.
6. The investment project is ready for implementation within 6-12 months and becomes operational.

Application info

Website: <https://www.f4j.ps/Resources/75.html>

Facebook page: <https://www.facebook.com/F4Jproject>

Contact number: [+970 2 296 4840](tel:+97022964840)

Email: f4j@dai.com

الصندوق الاستثماري للتمويل المشترك

دعم وتمويل الاستثمارات الاستراتيجية في القطاعات الواعدة والقادرة على توليد فرص عمل، من خلال تقييم العوائد الاجتماعية والاقتصادية باستخدام أداة "تحليل التكاليف والمنافع الاجتماعية"

يهدف الصندوق الاستثماري للتمويل المشترك الى حشد وتعزيز استثمارات القطاع الخاص من اجل المساهمة في معالجة إخفاقات السوق المحلي وخلق فرص عمل جديدة ومستدامة؛ من خلال توفير التمويل الجزئي المطلوب لتمكين المستثمرين من القطاع الخاص لإطلاق استثمارات مجدية ذات أهمية استراتيجية لفلسطين ولها عوائد وطنية اقتصادية واجتماعية. حيث أن هذه الاستثمارات عادة ما تكون بحاجة الى تكلفة ومخاطرة عالية؛ نسبة الى الواقع الاقتصادي والسياسي الفلسطيني الحالي، وغيرها من المخاطر المتنوعة في المنطقة.

يقدم مشروع التمويل بهدف خلق فرص عمل F4J التمويل كمنحة يمكن أن تكون ما بين 20٪ الى 30٪ من رأس المال الاستثماري للمشروع المقدم. حيث يستهدف المشروع الاستثمارات الكبيرة التي لا يقل حجمها عن مليون دولار في القطاعات الاقتصادية الواعدة مثل التصنيع الزراعي وتكنولوجيا المعلومات والصناعات الخفيفة ومشاريع الطاقة المتجددة والسياحة.

معايير الأهلية للمشاريع الاستثمارية المستهدفة

حتى تكون طلبات الاستثمار مؤهلة للدراسة، على مقدمي الطلبات اخذ المعايير التالية بعين الاعتبار:

1. القطاعات المستهدفة هي القطاعات الواعدة في مجالات الزراعة، والتصنيع الزراعي وتكنولوجيا المعلومات والصناعات الخفيفة والسياحة ومشاريع الطاقة المتجددة في إطار الاستثمار في مشاريع تخلق فرص عمل.
2. على مقدمي الطلبات سواء أكانوا فلسطينيين (أو غير فلسطينيين) أن يستثمروا في الضفة الغربية وقطاع غزة.
3. يجب ان يكون مقدم الطلب حاصلًا على الرخصة التجارية المتعلقة بالمشروع، وشهادة التسجيل، وشهادة الامتثال الضريبي.
4. على المشاريع الاستثمارية أن تتماشى مع بيان منظمة العمل الدولية بشأن المبادئ والحقوق الأساسية في العمل.
5. ان يكون هدف طلب التمويل هو سد الفجوة التمويلية للمشروع الاستثماري.
6. يجب ألا تقل التكلفة الرأسمالية للمشروع عن مليون دولار

معايير الاختيار للمشاريع الاستثمارية المستهدفة

1. أن يكون المشروع الاستثماري مجديًا من الناحية التجارية.
2. أن يولد المشروع الاستثماري فوائد اجتماعية واقتصادية كبيرة من خلال خلق فرص العمل للشابات والشباب الفلسطيني وخاصة للفئات المهمشة.
3. أن يساهم المشروع في التأثير ايجابيا على سلسلة انتاج القيمة (الأفقية والعمودية للموردين والمسوقين والصناعات الأخرى ذات العلاقة) وعلى النظام البيئي الأوسع الذي يعمل فيه.
4. أن يكون مقدمو طلبات المشاريع الاستثمارية مختصين في مجالهم ولديهم سجل متين في الإدارة والشفافية.
5. أن يمثل المشروع الاستثماري الى سياسات ضمان السلامة الوقائية لمجموعة البنك الدولي.
6. أن يكون المشروع الاستثماري جاهزا للتنفيذ والتشغيل في غضون 6-12 شهر

❖ مشروع التمويل بهدف خلق فرص عمل هو مشروع وزارة المالية الفلسطينية الممول من البنك الدولي والمنفذ من قبل شركة البدائل التطويرية DAI.